

Προς

ΕΘΝΙΚΟ ΚΕΝΤΡΟ ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΣΗΣ

ΣΥΝΕΧΙΖΟΜΕΝΗΣ ΕΠΑΓΓΕΛΜΑΤΙΚΗΣ ΚΑΤΑΡΤΙΣΗΣ

Θεσσαλονίκη 24/10/2011

ΒΕΒΑΙΩΣΗ

Με την παρούσα βεβαιώνεται ότι η υπάλληλος της εταιρίας ΑΝΤΩΝΙΑΔΗΣ ΑΝΤΩΝΙΟΣ του ΚΩΝΣΤΑΝΤΙΝΟΥ με ΑΔΤ Φ 195586, εργάζεται στην εταιρία μας από 7/11/1995 ως Διευθυντής Τμήματος Εκπαίδευσης και Εκπαιδευτής.

Κατά τη διάρκεια της περιόδου αυτής, δίδαξε, με βάση τα στοιχεία που τηρούνται στα αρχεία μας, 13600 περίπου ώρες που προέρχονται από 1700 συνολικά εκπαιδευτικές ημέρες (1700x8ώρες=13600 ώρες) με αντικείμενο Διδασκαλίας όπως περιγράφεται παρακάτω:

ΕΤΟΣ	ΘΕΜΑΤΙΚΕΣ ΕΝΟΤΗΤΕΣ
1995	64 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση» και 8 ημέρες «Εκπαίδευση Εκπαιδευτών για Εκπαιδευτές Βιωματικής Δραστηριότητας»
1996	36 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 40 ημέρες «Τεχνικές Πωλήσεων» και 28 ημέρες «Επιχειρησιακός Σχεδιασμός για Διανομείς»
1997	20 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 22 ημέρες «Επικοινωνία», 48 ημέρες «Τεχνικές Πωλήσεων» και 18 ημέρες «Επιχειρησιακός Σχεδιασμός για Διανομείς»
1998	40 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 18 ημέρες «Επικοινωνία», 60 ημέρες «Τεχνικές Πωλήσεων» και 2 ημέρες «Επιχειρησιακός Σχεδιασμός για Διανομείς»
1999	36 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 8 ημέρες «Επικοινωνία», 48 ημέρες «Τεχνικές Πωλήσεων» και 16 ημέρες «Επιχειρησιακός Σχεδιασμός για Διανομείς»
2000	24 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 20 ημέρες «Επικοινωνία» και 64 ημέρες «Τεχνικές Πωλήσεων»
2001	8 ημέρες «Βιωματική Εκπαίδευση», 2 ημέρες «Επικοινωνία», 60 ημέρες «Διοίκηση Πωλήσεων» και 62 ημέρες «7 Συνήθειες»
2002	60 ημέρες «7 Συνήθειες», 30 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης» και 16 ημέρες «Διοίκηση Πωλήσεων»
2003	52 ημέρες «7 Συνήθειες», 20 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 14 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus» και 22 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines)
2004	40 ημέρες «7 Συνήθειες», 30 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 20 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 18 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines) και 10 ημέρες «7 Συνήθειες για Διευθυντές»

2005	64 ημέρες «7 Συνήθειες», 22 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 14 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 6 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines) και 2 ημέρες «7 Συνήθειες για Διευθυντές»
2006	28 ημέρες «7 Συνήθειες», 18 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 40 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 14 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines) και 4 ημέρες «7 Συνήθειες για Διευθυντές»
2007	42 ημέρες «7 Συνήθειες», 28 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 8 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 16 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines) και 14 ημέρες «HCS»
2008	50 ημέρες «7 Συνήθειες», 18 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 14 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 12 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines) και 14 ημέρες «Καθοδήγηση»(Leadership)
2009	28 ημέρες «7 Συνήθειες», 14 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 20 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 8 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines), 30 ημέρες «Καθοδήγηση»(Leadership) και 10 ημέρες «7 Συνήθειες για Οικογένειες»(Βιωματική)
2010	32 ημέρες «7 Συνήθειες», 4 ημέρες «4 ρόλοι της Διοίκησης», 14 ημέρες «Διαχείριση χρόνου Focus», 10 ημέρες «Διαχείριση Πωλήσεων» (4 Disciplines), 20 ημέρες «Καθοδήγηση»(Leadership) και 20 ημέρες «7 Συνήθειες για Οικογένειες»(Βιωματική)

Η εταιρία μας εκπροσωπεί αποκλειστικά πολυεθνικό εκπαιδευτικό οργανισμό στα πλαίσια της συνεργασίας με τον οποίο εξυπηρετεί εκπαιδευτικές ανάγκες μεγάλων πολυεθνικών οργανισμών, όπως οι εταιρίες: Vodafone, McDonald's, Procter & Gamble, Reckitt Benckisser, Kleemann, Adidas, Microsoft, GM Hellas, Όμιλος Θεοχαράκη, Όμιλος Σφακιανάκη, Όμιλος Βασιλάκη, Τράπεζες, μη κερδοσκοπικοί οργανισμοί και οργανισμοί τοπικής αυτοδιοίκησης.

Στη διάθεσή σας για την όποια συμπληρωματική πληροφορία ή διευκρίνιση.

Για την εταιρία

Πασχαλίδου Ζωή

Γενική Διευθύντρια

